INVESTIGADOR COMERCIAL BIOTECHNOLOGY COMMERCIAL /RESEARCHER

Company Description

GAIKER-IK4 Technological Centre, located in the Technological Park of Bizkaia, is devoted to the up-take of own knowledge and to the development of new technologies that are later transferred to customers coming from sectors such as the Pharmaceutical Industry, Chemical Industry, Human and Animal Health, Engineering and Consultancy Firms, Public Administrations, Automotive Industries, Construction, Packing and Packaging, and Home Appliances, amongst others. From 1985, the Centre has carried out close to 1.920 R+D Projects related to its Knowledge Areas: Biotechnology, Environment and Recycling and Plastics and Composites. Besides its activity in R+D, GAIKER-IK4 offers to its customers Advanced Technological Services, Analysis and Tests and Technological Dissemination Services. GAIKER-IK4, which at present counts on 81 employees, was awarded in 2008 by the European Foundation for Quality Management (EFQM) with the "Prize Winner" for the best European organisation in "Management for Process and Facts". The quality of its management based on the EFQM model has also meant other recognitions for the Centre which place it as a reference point on this matter.

Information

Deadline: 2019-06-01
Category: Business
Province: Bizkaia
Country: Basque Country
City: ZAMUDIO

Company

IK4 Research Alliance

Main functions, requisites & benefits

Main functions

- Responsabilizarse de la gestión, de la planificación y del desarrollo de la actividad comercial del área en colaboración con la Dirección de la misma y reportando sobre su actividad tanto a la dirección del área como a la Dirección Comercial y Marketing. - Realizar el seguimiento directo de la actividad comercial a través de las herramientas establecidas: gestión de cuentas relevantes, visitas a potenciales clientes, desarrollo de propuestas, gestión de los stands y atención al público en ferias, etc. - Cumplir los objetivos de ingresos marcados en el Plan de Explotación de cada ejercicio y por áreas: venta de proyectos de I+D+i y servicios tecnológicos avanzados tanto a nivel local, como estatal y europeo - Promover, impulsar y motivar a los componentes del área de Biotecnología para la consecución de los resultados de transferencia tecnológica - Trabajar en proyectos y actividades de I+D+i, contribuyendo al desarrollo de los mismos, a su gestión y promoviendo colaboraciones a nivel nacional e internacional

Requisites

• Licenciatura o Master en biología, biotecnología, bioquímica, biomedicina o en cualquier grado dentro del área de la salud o bien Licenciatura o Master en química con experiencia en el área de farmacología/cosmética. (Se valorará en ambos casos disponer de una tesis doctoral). • Dominio del inglés hablado y escrito. • Carnet de conducir tipo B. • Actividad comercial previa en centros de investigación o unidades de I+D empresariales. Se valorará una experiencia mínima de 2 años en un rol similar. • Conocimiento de mercado y venta. • Experiencia práctica en los programas y herramientas de soporte a la financiación de los proyectos de I+D+i (H2020, ...) • Actividad investigadora demostrada por la participación y/o gestión de proyectos de I+D+i. • La persona candidata debe poseer excelentes habilidades de comunicación e interlocución científica, así como capacidad de relacionarse a todos los niveles dentro de la organización, y de trabajar en equipo. • Persona con habilidad social, proactiva, responsable y con compromiso. • Visión estratégica y planificadora, gran capacidad analítica y con orientación a resultados. • Vocación para la actividad comercial • Alta capacidad de desarrollo de negocio a nivel nacional e internacional. • Autonomía y creatividad.

Benefits

• Contrato indefinido