




Company Description

¿Te gustaría formar parte del equipo comercial que desarrollará las Smart Grids del futuro en Latinoamérica? ¿Tienes experiencia en el área comercial, conocimientos en protección y control y te encantaría desarrollar este negocio? Desde We Bring Strategy Consultants estamos seleccionando para su incorporación en una empresa del sector eléctrico a un/a Ingeniero de Aplicación y Ventas para el área de Latinoamérica. Dependiendo del Responsable Comercial del área, desarrollarás el negocio, gestionarás las relaciones comerciales con los clientes actuales y buscarás nuevas alianzas que permitan el crecimiento de tu zona de actuación. Buscamos a personas proactivas, con visión de negocio, que se comprometan y sean responsables de un proyecto en crecimiento y con grandes posibilidades de desarrollo profesional.

Information

 Deadline: 2019-10-31
 Category: Business
 Province: Bizkaia

 Country: Spain
 City: Zamudio

Company

We Bring Strategy Consultants Amaia



Main functions, requisites & benefits

Main functions

¿CUÁLES SERÁN TUS FUNCIONES? Desarrollarás el negocio de la compañía en las áreas de automatización de la distribución eléctrica y sistemas de automatización para subestaciones (SAS) en Latinoamérica. Gestionarás y fidelizarás clientes actuales, trabajando para ello con EPCs, utilities y partners. Buscarás nuevas oportunidades que permitan aumentar el volumen de negocio. Gestionarás el presupuesto asignado a tu área geográfica. Dirigirás y controlarás los procesos operativos y de gestión que afecten a tu área de competencia. Contarás con el apoyo del departamento de administración, tendering y de ingeniería de aplicación para el desarrollo de los proyectos.

Requisites

¿QUÉ TE PEDIMOS? Como Ingeniero de Aplicación y Ventas de Smart Grids en Latinoamérica te pedimos: Ingeniería Superior Eléctrica, Telecomunicaciones o similar. +3 años de experiencia como Ingeniero comercial en el sector eléctrico. Conocimientos en protección y control. Disponibilidad para viajar (20-25% del tiempo). Se valorará: Alto nivel de inglés (mínimo B2).

Benefits

¿QUÉ TE OFRECEMOS? Crecimiento profesional ligado al crecimiento del negocio, pudiendo aspirar a la dirección de área o de línea de producto. Desarrollo de un área de negocio en crecimiento y con grandes posibilidades de futuro. Tendrás la oportunidad de desarrollar tu carrera profesional participando en proyectos retadores. Accederás a formación dentro y fuera de la empresa. Formarás parte de un equipo técnico, profesional y cercano, con compañeros de gran trayectoria en el sector eléctrico.

