INGENIERO APLICACIÓN Y VENTAS SMART GRIDS LATINOAMÉRICA

Company Description

¿Te gustaría formar parte del equipo comercial que desarrollará las Smart Grids del futuro en Latinoamérica? ¿Tienes experiencia en el área comercial, conocimientos en protección y control y te encantaría desarrollar este negocio? Desde We Bring Strategy Consultants estamos seleccionando para su incorporación en una empresa del sector eléctrico a un/a Ingeniero de Aplicación y Ventas para el área de Latinoamérica. Dependiendo del Responsable Comercial del área, desarrollarás el negocio, gestionarás las relaciones comerciales con los clientes actuales y buscarás nuevas alianzas que permitan el crecimiento de tu zona de actuación. Buscamos a personas proactivas, con visión de negocio, que se comprometan y sean responsables de un proyecto en crecimiento y con grandes posibilidades de desarrollo profesional.

Information

Deadline: 2019-10-31
Category: Business
Province: Bizkaia
Country: Spain
City: Zamudio

Company

We Bring Strategy Consultants

Main functions, requisites & benefits

Main functions

¿CUÁLES SERÁN TUS FUNCIONES? Desarrollarás el negocio de la compañía en las áreas de automatización de la distribución eléctrica y sistemas de automatización para subestaciones (SAS) en Latinoamérica. Gestionarás y fidelizarás clientes actuales, trabajando para ello con EPCs, utilities y partners. Buscarás nuevas oportunidades que permitan aumentar el volumen de negocio. Gestionarás el presupuesto asignado a tu área geográfica. Dirigirás y controlarás los procesos operativos y de gestión que afecten a tu área de competencia. Contarás con el apoyo del departamento de administración, tendering y de ingeniería de aplicación para el desarrollo de los proyectos.

Requisites

¿QUÉ TE PEDIMOS? Como Ingeniero de Aplicación y Ventas de Smart Grids en Latinoamérica te pedimos: Ingeniería Superior Eléctrica, Telecomunicaciones o similar. +3 años de experiencia como Ingeniero comercial en el sector eléctrico. Conocimientos en protección y control. Disponibilidad para viajar (20-25% del tiempo). Se valorará: Alto nivel de inglés (mínimo B2).

Benefits

¿QUÉ TE OFRECEMOS? Crecimiento profesional ligado al crecimiento del negocio, pudiendo aspirar a la dirección de área o de línea de producto. Desarrollo de un área de negocio en crecimiento y con grandes posibilidades de futuro. Tendrás la oportunidad de desarrollar tu carrera profesional participando en proyectos retadores. Accederás a formación dentro y fuera de la empresa. Formarás parte de un equipo técnico, profesional y cercano, con compañeros de gran trayectoria en el sector eléctrico.