

Company
Description

Grupo multinacional dedicado al diseño y fabricación de productos y soluciones de alimentación ininterrumpida busca un/a Ingeniero/a Comercial Back Office.

Information

📅 Deadline: 2020-02-15 🌐 Country: Basque Country
🏢 Category: Business
📍 Province: Araba / Álava

Company

ieTeam Consultores

**Main functions, requisites & benefits****Main functions**

La función principal de esta persona será la de brindar soporte técnico, asesoramiento y preparación de presupuestos (incluidos los cálculos y diseño técnico) apoyando a los comerciales en la venta de productos y aplicaciones que solucionen la problemática del cliente, cumpliendo los requisitos y presupuesto establecido, y estando alineado con la estrategia de ventas de la empresa. Sus responsabilidades principales serán: Brindar soporte técnico a los comerciales dentro del proceso de ventas. Definir la mejor solución técnica y comercial posible basada en los requisitos del cliente. Preparar los presupuestos (incluidos los cálculos) para los clientes en coordinación con el Responsable de cuenta / ventas. Apoyar al Responsable de cuenta o al Comercial durante la preparación de ventas, presentaciones a los clientes y/o procesos de negociación. Revisión del contrato presupuesto y aclarar/resolver cualquier duda junto con el comercial asignado y el Gerente de Proyecto. Preparación del presupuesto y de los documentos de pedido para la persona que lleve la Gestión del Proyecto. Gestionar los presupuestos de forma eficiente y asegurar una administración correcta y completa en el sistema CRM. Bajo pedido: asistir al Gerente de Proyecto con la Prueba de Aceptación de Fábrica (FAT).

Requisites

FORMACIÓN: Buscamos a una persona con formación en Ingeniería Eléctrica o estudios similares. IDIOMAS: Buscamos a una persona con alto nivel de inglés. Se valorarán positivamente conocimientos de holandés o alemán. EXPERIENCIA: -Se requieren 3-5 años de experiencia en industria, preferiblemente en puestos de carácter técnico comerciales. -Se valorarán los conocimientos sobre productos y soluciones de electrónica de potencia, conocimiento de mercado y aspectos comerciales. OTROS: La persona seleccionada deberá aportar competencias interpersonales, buenas habilidades comunicativas, proactividad y trabajo en equipo. Se requiere disponibilidad para viajar ocasionalmente.