

Company
Description

¿Te apasiona el mundo comercial y cuentas con experiencia en el sector industrial? ¡Esperamos tu CV! Selektium Team S.L., Consultoría de RRHH, nace de la inquietud de proporcionar asesoramiento y soluciones accesibles para organizaciones que se preocupan por la adecuada selección y gestión de personas. En la actualidad, seleccionamos un/a RESPONSABLE DE VENTAS para una Empresa Industrial situada en Bizkaia, que cuenta con presencia internacional, a través de una red de ventas por todo el mundo, dando servicio a través de distribuidores autorizados y/o filiales propias.

Information

 Deadline: 2020-03-31
 Category: Business
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country
 City: Bilbao

Company

Selektium

**Main functions, requisites & benefits****Main functions**

En dependencia del Director Comercial, su zona de actuación será la Península Ibérica (España y Portugal) y se responsabilizará de: Ampliar y gestionar la cartera de clientes de la compañía. Realizar visitas comerciales, así como, preparar, asistir y participar en los distintos eventos y Ferias del Sector. Hacer presentaciones de la empresa y sus productos a clientes, tanto actuales como potenciales. Elaborar ofertas y presupuestos. Negociar condiciones de venta, cierre de operaciones y seguimiento de las mismas. Colaborar con otras empresas del sector. Contribuir a la consecución de los objetivos de la compañía.

Requisites

Persona proactiva con orientación al cliente y a objetivos. Buscamos un perfil con alta capacidad de organización, mentalidad innovadora, habilidades comerciales y capacidad de negociación. Experiencia de, al menos, 5 años en Departamentos Comerciales Internacionales en empresas industriales, abordando clientes del sector automoción, ferrocarril, eólico y/o máquina herramienta. Valorable conocimientos de portugués, inglés y otros idiomas. Formación Universitaria, preferiblemente, en Ingeniería u otras afines al puesto. Se valorará especialización en mecánica, electrónica o diseño industrial. Carnet de Conducir y flexibilidad para realizar desplazamientos.

Benefits

· Contrato estable en una Empresa referente en el sector Industrial, con una atractiva retribución compuesta por fijo y variable en función de consecución de objetivos, vehículo de empresa, dietas y gastos inherentes a su actividad cubiertos. · Formación a cargo de la compañía con el objetivo de tener el dominio técnico necesario para ser capaz de asesorar y dar respuesta a sus clientes de forma eficiente.