SALES MANAGER SAAS

Company Description

BLOOWATCH es una startup con sede en Bilbao que ofrece una plataforma SaaS de gestión-reservas-marketing para proveedores de actividades de ocio-turismo (escuelas de surf, esquí, buceo, clubs de deporte, etc.). Somos un equipo joven, internacional, apasionado por el deporte, actividades de mar y montaña, y las últimas tendencias digitales. Con clientes en más de 25 países y una reciente ronda de inversión, la empresa está acelerando su desarrollo.

Information

Deadline: 2020-04-15
Category: Business
Province: Bizkaia
Country: Basque Country
City: Getxo

Company

BLOOWATCH

Main functions, requisites & benefits

Main functions

Misión Buscamos a un Sales Manager para tomar la responsabilidad de un territorio/país. Deberás gestionar y hacer crecer tu cartera a través de la prospección y seguimiento de leads comerciales. Tus labores serán : Gestión del ciclo de venta completo (prospección, contacto por llamadas en frío, demo por internet, cierre, fidelización y upsell). Responsabilidad completa sobre el territorio. Buscar proactivamente nuevas oportunidades de negocio en el mercado. Interacción con los equipos, tanto comercial como técnico. Asistir a ferias y eventos. Ejecutar y revisar el plan comercial; adaptar las herramientas comerciales y de marketing. Generar informes de gestión y de proyección de ventas.

Requisites

Requisitos Imprescindible : Experiencia contrastada de al menos 2 años en venta de solución SaaS (preferido) o software B2B / venta telemática. Grandes habilidades de comunicación, control de las técnicas de ventas y negociación. Eres metódico y riguroso en el seguimiento de tus leads. Gran perseverancia y resistencia a la frustración. Emprendedor - actitud muy proactiva para tomar iniciativas y asumir responsabilidades con nuestra expansión. Colaboración y curiosidad. Muy buen nivel con herramientas informáticas (CRM, etc.). También quieres conocer a fondo el producto para venderlo bien y mucho. Español nativo + excelente nivel hablado y escrito con otro idioma (inglés, francés, italiano, o alemán). Grado universitario / master. Deseable : Buen conocimiento de los actores del mercado (escuelas de actividades outdoor, clubs de deportes/ocio). Liderazgo y gestión de equipos.

Benefits

¿Qué ofrecemos? Paquete salarial: fijo + variable [25.000€ - 60.000€]. Contrato a jornada completa - definido o indefinido. Trabajo desde nuestra oficina en Getxo (Bilbao) con un gran entorno a 200m de la playa (no mandar solicitud para trabajo 100% remoto). Jornada laboral intensiva en verano. Atmósfera internacional y ambiente de trabajo energético, colaborativo, y desafiante. Grandes posibilidades de desarrollo profesional y toma de responsabilidad. Es el momento ideal para incorporarte y crecer con la empresa.