EJECUTIVO DE CUENTA

Company Description

Grupo IMQ conforma un potente grupo empresarial con 85 años de experiencia. Es la compañía líder del sector sanitario privado en Euskadi y también una de las más importantes del Estado. La diversidad de productos, la continua apertura de nuevos centros y clínicas propios, y su presencia activa en los tres territorios históricos, junto a su firme compromiso con la excelencia, la profesionalidad y el afán de servicio, permiten a IMQ garantizar una oferta integral. Aporta respuesta a todas las necesidades que a largo de su ciclo vital puedan precisar sus clientes, ofreciendo soluciones personalizadas, innovadoras y de calidad. Estamos en constante expansión y por eso buscamos el mejor talento en todos los campos, desde el sociosanitario hasta el financiero o jurídico, abarcando todo el espectro intermedio.

Information

Deadline: 2020-07-03
Category: Business
Province: Gipuzkoa
Country: Basque Country
City: Donostia

Company

IMQ Seguros

Grupo IMQ

Main functions, requisites & benefits

Main functions

Buscamos una persona que se incorpore a IMQ Seguros como Ejecutivo de Cuenta en su Delegación de Gipuzkoa, situada en el centro de Donostia.
En dependencia directa de la Responsable Comercial de la Delegación y siguiendo las directrices y los procedimientos establecidos tendrá por objetivo la promoción y venta de los productos y servicios de la compañía dentro del territorio guipuzcoano con el fin de ampliar y consolidar la cartera de clientes empresariales. Asimismo, llevará a cabo las acciones de retención y fidelización necesarias que le permitan desarrollar dicha cartera. Sus funciones principales, entre otras, serán las siguientes: Prospección de mercado objetivo. Captación, fidelización y desarrollo de clientes de ámbito empresarial mediante un asesoramiento personalizado en cada fase. Realización de visitas y presentaciones comerciales. Atención a solicitudes e incidencias de los clientes. Reporte y seguimiento de la actividad comercial en los sistemas corporativos. Propuesta de acciones de mejora. Elaboración de informes.

Requisites

Requerimos una persona con formación universitaria y una sólida trayectoria realizando laborales comerciales dirigidas a la venta de servicios dentro del ámbito empresarial, siendo muy valorable poseer experiencia específica en el sector asegurador. Asimismo, tendrá que estar habituada a trabajar por objetivos, hablar euskera de forma fluida y tener destreza utilizando ERPs (preferiblemente Salesforce) y el paquete MS Office. En cuanto a competencias transversales, deberá de poseer un carácter decidido, meticuloso y perseverante, así como buenas dotes discursivas y capacidad de trabajo en equipo.

Benefits

Ofrecemos un Proyecto sólido y de futuro dentro de la Aseguradora Sanitaria Vasca de referencia, posibilidades de Desarrollo Profesional y Formación Permanente, así como un Paquete Retributivo muy competitivo compuesto por una parte fija, otra variable y atractivos beneficios sociales.