

Company Description

En Barbara IoT hemos creado el nuevo Sistema Operativo cyber-seguro para Internet de las Cosas Industrial, con el que queremos proteger los dispositivos en fábricas de todo el mundo y ser una referencia en el sector. Con el mismo equipo fundador que creo el primer teléfono cyber seguro del mundo (Blackphone), y con presencia en Bilbao, Madrid y Valencia, tenemos un portfolio de clientes muy variado que incluye operadores de energía, grupos logísticos o startups en el ámbito de la industria 4.0.

Information

Deadline: 2020-11-30
 Country: Basque Country
 Category: Business
 City: Bilbao
 Province: Bizkaia

Company

Barbara IoT



Main functions, requisites & benefits

Main functions

Buscamos a un Technical Account Manager, en nuestra oficina de Bilbao, que nos ayude en la fase de preventa, de la manera más profesional posible, proyectos de implantación de nuestro Sistema Operativo y servicios en clientes de diversas tipologías. Entre tus responsabilidades y principales tareas se encuentran: Acompañar y apoyar al Director de Ventas, con su conocimiento y habilidades técnicas, para el desarrollo comercial y la promoción de los productos y servicios de Barbara IoT. Realizar prospecciones tipo Outbound. Realizar demostraciones del producto, configurar pilotos y pruebas de concepto. Trabajar con clientes y partners para integrar el producto de Barbara IoT en sus entornos: entender los requisitos, diseñar las arquitecturas y especificaciones técnicas cuando sea necesario. Coordinar la parte técnica de ofertas, licitaciones y RFx. Trabajar en estrecha colaboración con el equipo de ingeniería de Barbara IoT en el delivery de proyectos y en el Customer Success.

Requisites

Más de dos años en un puesto de "técnico-comercial" o "comercial" en un fabricante de tecnología (Electrónica, PLCs, SCADAs, ...) o integrador de sistemas (Veolia, Acciona, ...). Conocimiento de arquitecturas y protocolos típicos del Internet de las Cosas (e.g. MQTT, Lora, Sigfox). Conocimiento de arquitecturas y protocolos típicos de redes OT en algún vertical de industria (Energía / Teleco, Oil&Gas / Utilities, Automoción, Construcción, Transporte o Manufactura). Cloud (AWS, MS Azure, otros...). Sistema operativo Linux. Trabajo con datos (PowerBI, Tableau, Cliq, otros...). Alto nivel de inglés. Orientado a cliente, amigable. Proactivo y sin necesidad de micromanagement. Freak tecnológico (dedica sus ratos libres a "cacharrear").

Benefits

Ofrecemos la posibilidad de que te integres en una Scale-up, financiada entre otros por GoHub (brazo inversor de Global Omium - Aguas de Valencia), Bizkaia Seed Capital y SPRI. Y con un equipo puntero de expertos en ciberseguridad e IoT. Estarás muy cerca de su equipo fundador y directivo, y con posibilidad de crecimiento y expansión internacional a corto plazo. Condiciones flexibles de trabajo (trabajo remoto, flexibilidad en horarios de entrada y salida, etc...). Un salario en un rango de 30.000 a 40.000 euros brutos por año en función de la experiencia aportada. Trabajar con un equipo altamente cualificado y con experiencia emprendedora. Un ambiente flexible y cómodo para trabajar y conciliar con tu vida personal. Un entorno apasionante como la ciberseguridad y el IoT, en el que estarás en continua formación. Trabajar en una empresa un alto componente tecnológico, en el sector de la ciberseguridad y el IoT industrial. Posibilidad de crecimiento acorde a la evolución de la empresa.