SENIOR SALES EXECUTIVE AÉREO Y MARÍTIMO

Company Description

ERTRANSIT es una compañía de ERHARDT, con domicilio social en Bilbao, enmarcada en el sector de Servicios Logísticos que, desde su fundación en 1996, lleva ofreciendo una amplia gama de servicios de valor añadido. ERTRANSIT es proveedor de servicios logísticos tanto en el ámbito Internacional como en el Nacional. Cuenta con plataformas logísticas propias en Barcelona, Bilbao, Madrid, Valencia, Tenerife, Las Palmas y Palma de Mallorca y proporciona servicios de transporte a la medida de los productos o destinos.

Information

Deadline: 2021-12-31
Category: Business
Province: Bizkaia
Country: Basque Country
City: Bilbao

Company

Erhardt

Main functions, requisites & benefits

Main functions

Precisamos incorporar un Senior Sales Executive Aéreo y Marítimo, para su oficina de Bilbao. Reportando al Branch Manager, se encargará del desarrollo de negocio y venta de proyectos de valor añadido. Funciones principales: Hacer prospección, desarrollo de negocio y fidelización de cuentas. Gestionar la actual cartera de clientes, así como colaborar en la generación de nuevos leads comerciales en la zona norte. Consecución de objetivos de venta establecidos en conjunto con el Branch Manager. Fundamental colaborar en el cumplimiento de los KPIs, junto al resto del equipo de ventas de aéreo y marítimo. Planificar, programar y controlar las acciones comerciales. Garantizar la satisfacción de los clientes. Desde grandes multinacionales, hasta Pymes. Ser la cabeza visible de los clientes, tanto a nivel de resolución de incidencias, como en las acciones de fidelización. Aportar valor añadido en proyectos industriales.

Requisites

Formación universitaria. Fundamental experiencia comercial contrastada mínima de 4 años en transitarias o en empresas de transporte/logística, en el campo aéreo y marítimo. Perfil hunter. Orientación clara a resultados. Nivel avanzado de inglés. Capacidad de adaptación a las necesidades del cliente. Perfil con visión estratégica y analítica. Clara vocación comercial y orientación al cliente. Apasionado de asumir nuevos retos y realizar una intensa labor de fidelización y mantenimiento de clientes.

Benefits

Proyecto de crecimiento en multinacional líder. Atractivo paquete retributivo. Excelente equipo humano.