

Company Description

Global Factor somos un grupo internacional, especializado en ofrecer soluciones globales, innovadoras y sostenibles en áreas como el cambio climático, la energía, la sostenibilidad, o la intermediación de mercados. Participamos activamente en diferentes mercados ambientales y energéticos, donde realiza operaciones con una amplia base de contrapartes industriales. Aporta información, conocimiento y acceso a los mercados del gas natural, de la electricidad y de los derechos de emisión de gases de efecto invernadero. Nuestro principal valor son las personas y disponemos de oficinas en España, Italia, Alemania, México y Ecuador, en las que nuestro equipo interdisciplinar trabaja para agentes públicos y privados, organizaciones internacionales y entidades sin ánimo de lucro.

Information

 Deadline: 2022-05-31
 Category: Business
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country
 City: Bilbao

Company

Global Factor



Main functions, requisites & benefits

Main functions

Si sientes pasión por los mercados financieros y quieres participar en la construcción de un mundo más sostenible, este es tu reto. Global Factor Trading está buscando un Key Account Manager (KAM) para el mercado europeo de derechos de emisión (EU ETS). Buscamos personas energéticas y apasionadas. Que disfruten con los clientes y logren construir relaciones a largo plazo. Que tenga ganas de integrarse en un equipo internacional, multidisciplinar y experimentado. Vivirás y participarás en primera persona, junto a los clientes, la transformación integral de la economía hacia un mundo más verde.

Requisites

El KAM deberá poseer grandes dotes de comunicación y habilidades interpersonales orientadas a la obtención de resultados. También deberá disponer de una actitud entusiasta, así como la tenacidad y la capacidad de trabajo necesaria para conseguir los objetivos a pesar de los obstáculos encontrados. El KAM deberá contar con siguiente formación y competencias: Grado universitario o superior, preferiblemente en Economía o ADE. Nativo en un país de la Unión Europea, con dominio del español y alto conocimiento del inglés. Don de gentes y capacidad para entablar buenas relaciones profesionales y comerciales. Constancia, resiliencia, alta orientación a resultados. Capacidad para trabajar bajo presión de manera independiente y efectiva. Carné de conducir y disponibilidad para viajar entre un 25% y un 50% del tiempo. Se valorará interés y facilidad para interpretar mercados energéticos y financieros. Se valorará una primera experiencia previa de trabajo en el desempeño de labores comerciales. Incorporación inmediata.

Benefits

Te ofrecemos la oportunidad de unirse a nuestro equipo de ventas internacionales, basado en las oficinas de Bilbao. Disfrutarás de un ambiente de trabajo estimulante, multidisciplinar y cosmopolita. Podrás especializarte en todos los mercados ambientales, y trabajar con una amplia base de corporaciones y comprometidas con el medio ambiente. Así mismo, contarás con una atractiva remuneración base y bonus en función de resultados.