

Company Description

Ingeteam somos un equipo formado por más de 4.000 personas presentes en 24 países, con experiencia de más de 80 años aportando soluciones creativas a problemas concretos para electrificar la sociedad de forma innovadora y sostenible a través de tecnología puntera especializada en la conversión de energía eléctrica. Queremos consolidarnos como líderes en la generación renovable (eólica, fotovoltaica e hidroeléctrica), almacenamiento, en la red de transporte inteligente y en los consumos eficientes y limpios de energía eléctrica a través de nuestros cargadores de vehículo eléctrico, convertidores, generadores y motores para tracción, marina, siderurgia, minería, para la producción de hidrógeno verde y bombas y motores sumergibles para agua. Hemos suministrado 25 GW de potencia solar fotovoltaica con nuestros inversores solares, más de 54 GW a la industria eólica con los convertidores y generadores Indar. Contamos con más de 10,5 GW de potencia total instalada en el sector hidroeléctrico con generadores Indar, más de 12.000 bombas y motores sumergibles Indar en todo el mundo y más de 6.000 subestaciones eléctricas están automatizadas con nuestros equipos. Además de 1,6 GWh acumulados en instalaciones de almacenamiento eléctrico y de ser líderes mundiales en prestación de servicios de operación y mantenimiento en plantas de energía renovable, con más de 18 GW de potencia mantenida. Desde

Information

 Deadline: 2023-03-31
 Category: Business
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country
 City: Zamudio Parque tecnológico/ Sarriguren (Pamplona)

Company

Ingeteam



Main functions, requisites & benefits

Main functions

Ingeteam busca incorporar un/a Técnico/a de Oferta para para integrarse en la Unidad de Negocio Hidrógeno. La persona seleccionada puede estar ubicada en nuestras instalaciones de Zamudio (Bizkaia) o en nuestras instalaciones de Sarriguren (Navarra), para el desarrollo de las siguientes funciones: Prospección de mercado y búsqueda de nuevas oportunidades de negocio. Análisis, preparación, elaboración y adaptación de ofertas técnico-comerciales de nuevos proyectos. Definición de soluciones, proporcionando respuesta a necesidades que provienen del cliente desde un rol de preventa. Análisis y coordinación con Dpto. Técnico para determinación de la mejor solución a ofertar. Presupuestación de proyectos. Asunción de rol de conexión entre el área comercial, el área de Producto y los clientes.

Requisites

Titulación universitaria en Ingeniería Eléctrica / Electrónica Se valorará formación Posgrado: Energías Renovables, Electrónica de Potencia Experiencia en sector energético asumiendo rol de gestión, en contacto con diferentes interlocutores / mercado Nivel Alto de inglés Conocimientos técnicos en convertidores de potencia, electricidad, conexión a red

Benefits

Incorporación en equipo joven y dinámico en organización innovadora líder en Electrónica de Potencia, dentro de un proyecto retador, en plena expansión nacional / internacional, permitiendo la contribución a la transición del modelo energético, impactando en la triple sostenibilidad (social, medioambiental y económica). Horario flexible y otras facilidades de conciliación personal-laboral. Retribución coherente con la experiencia de la persona seleccionada.