

## Company Description

Desde Selektium estamos seleccionando un/a Técnico/a Comercial para nuestro cliente, Owatrol Iberia, que pertenece al GRUPO DURIEU; una compañía con más de 100 años de experiencia. Fabricamos y ofrecemos productos especializados para el cuidado, la restauración y el mantenimiento de la madera, del metal y de la náutica. Nuestros sistemas han demostrado su eficacia en más de 50 países y nos comprometemos en desarrollar productos que cumplan las normas internacionales reglamentarias y medioambientales.

## Information

 Deadline: 2023-03-31  
 Category: Business  
 Province: A Coruña

 Country: Spain  
 City: Bilbao

## Company

Selektium



## Main functions, requisites & benefits

### Main functions

Owatrol Iberia, busca incorporar un/a Técnico/a Comercial en Zona Norte que, reportando a su Country Manager, realizará la venta y distribución de productos de la empresa, manteniendo e incrementando su cartera de clientes. Por tanto, se encargará de realizar la promoción, gestión y asesoramiento personalizado para alcanzar los objetivos y presupuestos de venta en su zona de actuación, a través de las siguientes funciones:

- Realizar visitas comerciales y atención a los clientes (distribuidores y aplicadores fundamentalmente).
- Seguir la política de precios de la compañía y las condiciones de venta para preparar presupuestos y acuerdos según dicha política.
- Llevar a cabo la acción comercial: venta técnica, nuevos lanzamientos, promociones, etc.
- Fidelizar a sus clientes a través del desarrollo de relaciones profesionales sólidas y de confianza.
- Reportar a la Dirección comercial los resultados obtenidos.
- Proporcionar apoyo, llevando a cabo un asesoramiento técnico y demostraciones de los productos de la compañía ante los clientes.
- Colaborar en la formación de todos los distribuidores/ instaladores y sus equipos de ventas en la zona.
- Preparar y negociar las propuestas de colaboración y realizar su correspondiente seguimiento.

### Requisites

- Experiencia previa de 2-3 años en empresa, preferiblemente, en la venta de productos técnicos.
- Persona proactiva con vocación comercial, dinamismo, persistencia y autonomía. Buscamos un perfil con habilidades comunicativas, escucha activa, y capacidad de organización con clara orientación tanto al cliente como a objetivos.
- Carnet de Conducir y disponibilidad para viajar en la zona asignada (País Vasco, Cantabria, Asturias, La Rioja y puntualmente Galicia).
- Formación universitaria, preferiblemente relacionado con ventas, marketing y/o atención al cliente.
- Se valorará positivamente dominio de inglés y/o francés.

### Benefits

Incorporación estable a un interesante proyecto profesional en una compañía sólida y líder en su sector, con un atractivo paquete retributivo en función de valía de candidatura (fijo + variable) y formación a cargo de la empresa desde el primer momento de acogida.