

Company Description

Con una experiencia basada en 55 años de historia e inspirado por la innovación, SORALUCE es líder mundial en tecnología de fresado, mandrinado y torneado. El éxito de SORALUCE se basa en una calidad excelente, un servicio estrella, tecnología puntera propia y diferenciada y un marcado carácter internacional. Como marca caracterizada por su gran fiabilidad y alto rendimiento, SORALUCE desarrolla soluciones innovadoras comprometidas con el progreso tecnológico de sus clientes. SORALUCE ofrece una amplia gama de fresadoras, mandrinadoras y tornos verticales, soluciones multifunción y sistemas automatizados con asesoramiento profesional en ingeniería de mecanizado y un equipo de técnicos con gran experiencia que evalúan la producción y procesos de mecanizado de nuestros clientes. La innovación está a la vanguardia de lo que hace SORALUCE, siendo pionera en muchas de las tecnologías que impulsan el sector de la máquina herramienta, como por ejemplo el sistema DAS (Dynamics Active Stabiliser), el sistema de caña modular y el sistema de compensación de caída de carnero, todos ellos patentados. SORALUCE es parte de DANOBATGROUP

Information

 **Deadline:** 2023-03-31
 **Category:** Business
 **Province:** Gipuzkoa

 **Country:** Basque Country
 **City:** Bergara

Company

Danobat Group S.Coop.



Main functions, requisites & benefits

Main functions

FUNCIONES: En dependencia del Director de Ventas se responsabilizará de cumplir los objetivos asignados en los mercados que gestione. Captación de nuevos clientes, así como apoyar a las delegaciones en la gestión de los mismos. Gestión tanto de cuentas como de sectores clave. Gestión de la red comercial asignada, apoyando la consecución de los objetivos de la misma. Desarrollo de planes de gestión comerciales anuales para despliegue del plan estratégico de la empresa. **ZEREGINAK:** Salmenta zuzendariaren menpean kudeatzen dituen merkatuetan ezarritako helburuak lortzeaz arduratuko da. Bezero berriak erakartzea, eta ordezkartzei horien kudeaketan laguntzea. Kontu eta sektore gakoak kudeatu. Ezarritako sare komertziala kudeatu, honen helburuak lortzen lagunduz. Urteko kudeaketa plan komertzialak garatzeaz arduratu, enpresako plan estrategikoaren zabalkundea eginez.

Requisites

REQUISITOS: Titulación: Mínimamente grado en Ingeniería. Idiomas: Imprescindible dominio de inglés, hablado y escrito. Se valorará el conocimiento de alemán/francés y euskera. Se valorará muy positivamente la experiencia en el ámbito de procesos de mecanizado, aplicaciones, y herramientas. Disposición a viajar. Decidida vocación comercial. Capacidad de relación. Orientación al logro. **ESKATZEN DA:** Ikasketak: Gutxienez Ingeniaritzako gradua izatea. Hizkuntzak: Ezinbesteko ingelesa menperatzea, ahoz eta idatziz. alemana/frantsesa eta euskara ezagutza baloratuko da. Oso positiboki baloratuko da mekanizazio prozesuen, aplikazioen, eta erreminten arloko esperientzia. Bidaiatzeko prestutasuna izatea. Bokazio komertzial argia. Harremanetarako gaitasuna. Lorpenerako orientazioa.

Benefits

SE OFRECE: Incorporación inmediata. Remuneración según experiencia y valía del candidato/a. **ESKAINTZEN DA:** Berehala lanean hastea. Esperientzia eta gaitasunen araberako soldata.

