

## Company Description

En Farmaconsulting Transacciones preocupamos de nuestros clientes como si de nuestra familia se tratase, y así lo sienten ellos al estar acompañándolos en una de las decisiones patrimoniales más importantes en su vida. 32 años de experiencia en transmisiones de +6000 familias es lo que nos ha llevado a ser Nº1 en nuestro campo, soportándolo en grandes valores. 3.300 transacciones realizadas con éxito nos han permitido desarrollar sofisticados sistemas de análisis y protocolos de trabajo encaminados a ayudarte a tomar la decisión correcta, controlando las posibles situaciones límite y reduciendo el riesgo de la transacción. Contamos con el equipo de profesionales más reconocido del sector: 82 expertos en diferentes campos, preparados para ofrecerte una atención personal y profesional en cualquier punto de España. Y con sólidas alianzas con los principales actores dentro del mundo farmacéutico. Una red de sedes corporativas y 34 delegaciones asesoras con el objeto de dar una completa cobertura al farmacéutico. Porque sabemos que es necesario conocer al detalle las particularidades de cada zona y ofrecer un servicio más cercano y profesional.

## Information

Deadline: 2024-01-31    
 Country: Basque Country  
 Category: Business    
 City: Bizkaia  
 Province: Bizkaia

## Company

Farmaconsulting



## Main functions, requisites & benefits

### Main functions

¡Embárcate en una carrera emocionante con Farmaconsulting como Asesor/a Patrimonial en las provincias de Vizcaya y Cantabria! Tu Rol: Serás la persona que guía a los/as farmacéuticos/as en uno de los momentos más cruciales de sus vidas: la compra y venta de sus oficinas de farmacia. Tu misión es asegurar que este proceso se realice con seguridad, transparencia y profesionalidad. Tu contribución: Cumplir con los objetivos comerciales en Vizcaya y Cantabria. Liderar el proceso de decisión de nuestros valiosos clientes mediante un contacto continuo y de alta calidad. Descubrir nuevas oportunidades y mantener nuestra cartera actual. Ser la imagen de la empresa, destacando nuestra profesionalidad y valores.

### Requisites

Formación Universitaria. Más de 3 años de experiencia en ventas/negociación, idealmente en venta consultiva. Tu empatía es tu súper poder. Trabajo en equipo es tu mantra. Metódico/a, riguroso/a y con una capacidad organizativa que asombra. Orientado/a a resultados.

### Benefits

Contrato laboral indefinido. Horario de lunes a jueves partidos, viernes intensivo. Un bruto fijo anual más un VARIABLE SIN TECHO, porque reconocemos tu valioso aporte. Reembolso de kilometraje y dietas. Equipos informáticos, teléfono móvil y todas las herramientas que necesitas para triunfar.

