INTERNATIONAL SALES (FRENCH MARKETS)

Company Description

Erhardt, con más de cien años de historia, con presencia internacional está experimentando un fuerte crecimiento en sus cuatro líneas de negocio Erhardt Logistics & Maritime Services, Tecnología, Insurance&Rosk Management y Steel & Trading, convirtiéndose en un motor para la creación de empleo estable y de calidad. En Erhardt buscamos un/a comercial en Bilbao para nuestra División Steel &Trading que distribuye en España, e internacionalmente, los productos de más de treinta compañías líderes en diferentes sectores con más de 10.000 referencias de producto.

Information

Deadline: 2024-03-08
Category: Business
Province: Bizkaia
Country: Basque Country
City: Bilbao

Company

Erhardt

Main functions, requisites & benefits

Main functions

La persona seleccionada se integrará en el área de ventas de la División para llevar a cabo las siguientes funciones: Captar nuevos clientes. Mantener e intensificar los clientes actuales. Analizar ventas, mercados y elaborar informes. Gestionar administrativamente las ventas. Estudio de nuevos mercados. Visitar clientes, asistir a ferias, congresos, y otros eventos estratégicos de venta en su ámbito de actuación.

Requisites

ADE, Económicas o relacionada con comercio internacional. Alto nivel de francés. Vocación comercial. Disponibilidad para viajar. Valorable: Conocimientos de comercio internacional. Conocimientos de inglés y portugués.

Benefits

Incorporación a un equipo dinámico, dentro de un proyecto retador y motivante, en plena expansión nacional / internacional. Horario flexible y otras facilidades de conciliación personal-laboral. Retribución coherente con la experiencia de la persona seleccionada.