

Company Description

Desde Selektium, Consultoría de RRHH, estamos seleccionando a un/a Asesor/a Comercial de Seguros de las ramas de Empresa, Salud, Vida e Inversiones para nuestro cliente, Agente de Seguros exclusivo de AXA, con más de 30 años en el sector y con 3 puntos de venta ubicados en Portugalete, Santurtzi y Trápaga. Presente en 50 países, el Grupo AXA tiene un negocio diversificado tanto en puntos geográficos como en mercados con una notable presencia en Europa, América, África y Asia. AXA está al servicio de más de 95 millones de clientes, particulares y empresas, a los que gestiona sus seguros, protección financiera, ahorros e inversiones inmobiliarias dando servicio a sus necesidades. Nuestra estrategia y nuestro modelo de negocio han demostrado su solidez, permitiéndonos sentar las bases para el futuro en base a nuestras tres líneas de negocio: No Vida, Vida, y la gestión de activos. Es por ello que, nuestra ambición es convertirnos en la compañía preferida de nuestro sector para todos nuestros grupos de interés, incluyendo a nuestros clientes, empleados, accionistas, distribuidores, proveedores y la sociedad a la que pertenecemos. Para alcanzar nuestro objetivo, trabajamos por el desarrollo de la sociedad, protegiendo lo que importa. La misión de Grupo AXA es ayudar a las personas a vivir una vida mejor, reforzando nuestras relaciones a largo plazo. En definitiva, siendo "Socios para una vida mejor".

Information

 Deadline: 2024-06-01
 Category: Business
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country
 City: Bilbao

Company

Selektium



Main functions, requisites & benefits

Main functions

Así, la persona incorporada tendrá la oportunidad de formar parte de un proyecto estable junto con un equipo de profesionales con un amplio recorrido en el sector que, reportando a Gerencia, se encargará de la captación y desarrollo de negocio de las ramas de Empresa, Salud, Vida e Inversiones, a través de la realización de las siguientes funciones: Dar apoyo comercial en/de las oficinas ubicadas en Portugalete, Santurtzi y Trápaga. Prospeccionar y captar de forma proactiva clientes. Fidelizar y llevar el mantenimiento de la cartera comercial.

Requisites

Experiencia previa de, al menos 5 años, en un puesto similar en el sector de los seguros y/o sectores afines. Se valorará formación en el ámbito de las Finanzas y/o Empresariales. Persona proactiva con vocación comercial, dinamismo, persistencia y autonomía. Buscamos un perfil con habilidades comunicativas, escucha activa, y capacidad de organización con clara orientación tanto al cliente como a objetivos. Carnet de conducir y disponibilidad para hacer desplazamientos tanto a las distintas oficinas comerciales como a clientes.

Benefits

Incorporación estable a una compañía con una sólida trayectoria a través de un contrato indefinido a jornada completa de lunes a viernes, contando con jornada intensiva de mañana todos los viernes del año, así como los meses de julio y agosto. Atractivo paquete retributivo en función de valía de candidatura compuesto de fijo y variable. Puesto en oficinas comerciales con acceso a las herramientas necesarias para el desarrollo de la actividad. Soporte y acompañamiento por parte del equipo de la red comercial.