




## Company Description

En Sernivel3, nos dedicamos a ofrecer soluciones integrales de hardware y servicios de IT, diseñadas para satisfacer las demandas tecnológicas de empresas modernas en una variedad de industrias en el País Vasco y Guipuzcua. Combinando nuestra experiencia local con una perspectiva global para proporcionar productos y servicios de alta calidad que impulsan la eficiencia y la innovación.

## Information

 Deadline: 2024-09-13  
 Category: Business  
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country  
 City: Bilbao

## Company

SERNIVEL3



## Main functions, requisites & benefits

### Main functions

**Generación de Leads:** Preparar y enviar pequeñas propuestas comerciales y cotizaciones a los clientes. **Gestión de Cuentas:** Mantener y desarrollar relaciones a largo plazo con clientes existentes y potenciales, y realizar presentaciones de productos y servicios a clientes de manera remota y/o presencial. **Coordinación:** Colaborar con el equipo de marketing para alinear estrategias de ventas y campañas y coordinar con el equipo de operaciones y otros departamentos para asegurar una entrega y experiencia del cliente impecable. **Reporte y Análisis:** Contar registros precisos de todas las actividades de ventas en el CRM. Analizar datos de ventas para identificar tendencias y oportunidades de mejora. **Cierre de Ventas:** Reparar y enviar propuestas comerciales y cotizaciones a los clientes.

### Requisites

Experiencia en el uso de herramientas CRM. 3 años de experiencia en el puesto. Formación: Licenciatura en Administración, Marketing, Ventas o Campo. Inglés Conversacional. (B2). Soft Skills: Capacidad de negociación. Habilidad para construir vínculos. Capacidad para presentar soluciones.

### Benefits

**Desarrollo profesional:** Tendrás la oportunidad de desarrollarte profesionalmente evolucionando con formación y certificaciones, mejorando constantemente con planes de mejora. Podrás crecer en cualquiera de los departamentos en los que formes parte. **Ambiente de trabajo agradable:** Ambiente de trabajo acogedor y positivo, rodeado de excelentes compañeros y profesionales. **Conciliación personal:** Tendrás herramientas para conciliar tu vida personal y profesional, como horario intensivo todo el año de lunes a jueves de 07.00h a 15.00h y los viernes y en verano de 08.00h a 15.00h. **Responsabilidad social:** Somos respetuosos con el medio ambiente, comprometidos con la igualdad de oportunidades y el empleo juvenil. Sueldo a negociar dependiendo experiencia.