

**Company**  
**Description**

Ironchip,  
<https://www.ironchip.com/es/>

**Information**

 Deadline: 2025-01-31  
 Category: Business  
 Province: Bizkaia

 Country: Basque Country  
 City: Barakaldo

**Company**

Ironchip

**Main functions, requisites & benefits****Main functions**

Estamos buscando un Account Executive con talento y motivación para unirse a nuestro equipo comercial. Como Account Executive, serás responsable de gestionar y expandir una cartera de clientes, identificando nuevas oportunidades de negocio y asegurando que las necesidades de nuestros clientes se satisfagan de manera eficaz. Gestionar y desarrollar relaciones sólidas con los/as clientes/as asignados/as. Identificar oportunidades de ventas, desarrollar propuestas comerciales y cerrar acuerdos. Realizar seguimiento de cuentas y garantizar la satisfacción del cliente. Trabajar estrechamente con los equipos de marketing y producto para alinear estrategias y ofrecer soluciones personalizadas a los clientes. Llevar un control efectivo de las negociaciones, actualizando el CRM con precisión. Cumplir o superar los objetivos de ventas trimestrales y anuales. Mantenerse al día sobre las tendencias del mercado y las necesidades de los clientes.

**Requisites**

Experiencia demostrable como Account Executive o en un rol similar en ventas (preferentemente B2B). Capacidad probada para gestionar cuentas y llevar acuerdos desde la identificación hasta el cierre. Excelentes habilidades de comunicación, negociación y presentación. Capacidad para trabajar de forma autónoma y en equipo. Experiencia con herramientas CRM (preferiblemente Salesforce, HubSpot, u otros). Fuerte orientación a resultados y cumplimiento de metas. Conocimiento de soluciones tecnológicas o productos SaaS es un plus. Experiencia en el sector tecnológico, en concreto de ciberseguridad es un plus. Tu capacidad para establecer relaciones sólidas y de confianza será clave para contribuir al crecimiento de la empresa. Si tienes experiencia en ventas B2B, pasión por la tecnología y te encanta trabajar en un entorno dinámico y colaborativo, ¡queremos conocerte!

**Benefits**

Salario competitivo con un atractivo esquema de comisiones. Oportunidades de crecimiento y desarrollo profesional. Acceso a formación continua y certificaciones. Ambiente de trabajo dinámico y colaborativo.