

Company Description

En Adresles estamos revolucionando la forma en que las personas compran en línea, eliminando la fricción del checkout y permitiendo a los usuarios enviar regalos con tan solo un número de teléfono o un nick de redes sociales. Somos una startup en crecimiento que busca un Project & Product Manager para liderar la ejecución diaria del proyecto y ayudarnos a lanzar plug-ins y módulos para las principales plataformas de eCommerce y redes sociales.

Information

📅 Deadline: 2025-01-31
🏢 Category: Business
📍 Province: Bizkaia

🇪🇸 Country: Spain
🏙️ City: Bilbao

Company

Adresles



Main functions, requisites & benefits

Main functions

Gestionar diariamente proyectos de producto: Seguimiento y control de hitos, cronogramas y entregas clave. Coordinar equipos técnicos (desarrolladores, diseñadores UX/UI) y gestionar recursos internos y externos. Diseñar complementos y módulos para plataformas de comercio electrónico (Prestashop, Shopify, WooCommerce) y redes sociales. Supervisar la experiencia del usuario (UX/UI) en las integraciones de los plug-ins para garantizar una experiencia de usuario fluida y eficiente. Identificar riesgos y resolver incidencias para asegurar la entrega de productos en tiempo y forma. Comunicar a diario con los stakeholders internos y externos, asegurando que todos los actores estén alineados con los objetivos del proyecto.

Requisites

Formación Universitaria: Grado en marketing digital; Ingeniería Informática o similar. Experiencia mínima de 2 años en gestión de proyectos o productos digitales (startups, SaaS o proyectos de eCommerce son un plus). Conocimientos en UX/UI para la supervisión de interfaces y experiencias de usuario en plataformas eCommerce. Habilidades de gestión de proyectos: Planificación, control de entregas y coordinación de equipos. Conocimientos básicos en metodologías ágiles (Scrum, Kanban). Capacidad para trabajar en entornos de alta incertidumbre y startups en crecimiento. Idiomas: Español nativo. Se valorará el inglés.

Benefits

Contrato a jornada completa con posibilidad de incentivos societarios. Ubicación en Bilbao o Madrid, con posibilidad de trabajo híbrido. Impacto directo en un producto clave en la industria eCommerce. Oportunidad de crecimiento en una startup de rápido crecimiento. Entorno dinámico y flexible, con posibilidad de aprender y liderar nuevos desafíos. ¿Por qué unirse a Adresles? Participarás en la creación de un producto disruptivo en el mundo del checkout para eCommerce. Autonomía y crecimiento profesional: Podrás tomar decisiones y contribuir al desarrollo de la empresa desde sus primeras etapas. Trabajarás con un equipo ambicioso y con propósito, enfocado en crear experiencias únicas para usuarios finales y empresas de comercio electrónico.