KEY ACCOUNT MANAGER (KAM)

Company Description

En Egile desarrollamos y fabricamos componentes y sistemas aeronáuticos destinados a fabricantes de motores, OEMs o fabricantes de plataformas. También desarrollamos soluciones mecánicas de alto valor para la Industria de la ciencia, el espacio, la fotolitografía, las terapias de partículas, así como sistemas completos de fácil apertura para el sector del envase metálico. Nuestros clientes son líderes en sus respectivos sectores y les damos soporte a través de unidades de negocio especializadas por producto/tecnología.

Information

Deadline: 2025-04-30
Category: Business
Province: Gipuzkoa
Country: Basque Country
City: Mendaro

Company

Egile

Main functions, requisites & benefits

Main functions

Con el objetivo de reforzar el equipo COMERCIAL en FRANCIA queremos incorporar una persona que se responsabilizará de las siguientes funciones: Principales responsabilidades del puesto: Gestionar relaciones con los clientes. Controlar la información. Gestionar el negocio: Crear planes estratégicos personalizados para cada cuenta. Dirigir el proyecto y el equipo: Hacer de nexo de unión entre cliente y empresa, informar de cualquier cambio a ambas partes, comunicar todas las decisiones al equipo que lidera y hacer frente a los problemas que puedan surgir.

Requisites

Formación: Ingenieria o similar. Frances y Español. Capacidad de convicción. Capacidad de resolución de problemas. Habilidades de comunicación. Trabajo en equipo. Liderazgo.

Benefits

Retribució competitiva. Desarrollo profesional. Autonomia y flexibilidad. Otros beneficios sociales.